



PARTNER PROGRAM 2024

/ Crescere Insieme ➔

#BeReeVolution



“

IL GO-TO-MARKET

REE✓O

Cloud & Cyber Security

100%

VIA CANALE

”



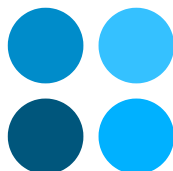
#BeReeVolution

Versione del Partner Program
aggiornata al 10 aprile 2024

*Da sempre operiamo solo via Canale.
Grazie a questo vantiamo **20 anni di crescita**.
Alla primavera 2024 in Italia abbiamo:*

4

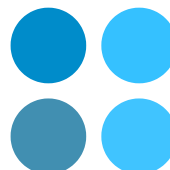
Distributori
selezionati



oltre

300

Business Partner



Attraiamo un numero sempre maggiore di Partner

Perché? Per tante ragioni tecnologiche e di convenienza commerciale. In questa guida ti spieghiamo i vantaggi di essere un Partner ReeVo e quello che devi sapere per strutturare con successo il tuo percorso di partnership.

Partner Program 2024

CRESCERE INSIEME



#BeReeVolution

CONTENUTI

IL PROGRAMMA DI CANALE
E LE CONDIZIONI GENERALI
DI CONTRATTO:
CHE RELAZIONE HANNO?

COM'È STRUTTURATO IL
PROGRAMMA DI CANALE

COME SI ESPRIME
IL LIVELLO DI COMMITMENT?

COME SI CALCOLANO
I PUNTEGGI?

I LIVELLI DI PARTNERSHIP:
BENEFICI E REQUISITI

CONDIZIONI SPECIALI
DEL PROGRAMMA 2024

REEVO ACADEMY
LA VIA PER ESSERE CERTIFICATI

VALIDITÀ E ATTRIBUZIONE
DELLE CERTIFICAZIONI

COME ACCEDERE
AL PROGRAMMA DI ACADEMY

I FONDI
DI CO-MARKETING



Partner Program 2024

CRESCERE INSIEME



“

*Il Programma di Canale “non
sostituisce”, ma complementa,
le “Condizioni Generali di
Contratto (C.G.C.)”*

”



#BeReeVolution

IL PROGRAMMA DI CANALE E LE CONDIZIONI GENERALI DI CONTRATTO CHE RELAZIONE HANNO?

Condizioni Generali di Contratto

Le C.G.C. sono il documento base essenziale su cui poggia l'accordo commerciale con ReeVo e determinano, ad esempio, la possibilità di accesso al listino ReeVo e alle risorse del team ReeVo che affiancano i Partner nel loro lavoro.



Programma di Canale

Il Programma di Canale è qualcosa che viene arricchito o modificato su base dinamica, tenendo in considerazione le evoluzioni del Piano Strategico di ReeVo o raccogliendo suggerimenti e richieste migliorative da parte dei Partner.



Durante l'anno ReeVo potrebbe apportare variazioni al Programma di Canale.
Verifica con il tuo riferimento commerciale ReeVo di avere sempre la versione più aggiornata.

Partner Program 2024

CRESCERE INSIEME

REEVO: PRIMO CLOUD E CYBER SECURITY PROVIDER AL 100% PER IL CANALE

“ **REEVO NON VENDE
MAI DIRETTAMENTE
SULLE AZIENDE UTENTI
FINALI** ”

*Questo è il nostro “mantra” da
sempre e ci aiuta a stringere con il
Canale relazioni di mutua
soddisfazione.*



#BeReeVolution

COM'È STRUTTURATO IL PROGRAMMA DI CANALE



è articolato
a **livelli incrementali** con
benefici crescenti



è pensato
per premiare il livello
di Commitment nei confronti
di ReeVo da parte dei Partner



non richiede
il pagamento annuale
di una fee



non richiede
un livello minimo
di fatturato da garantire

Partner Program 2024

CRESCERE INSIEME

IL PUNTEGGIO ESPRIME IL VALORE DELLA PARTNERSHIP E L'IMPEGNO A TENERLA VIVA

+2

**Corso + Certificazione
"Sales Professional"**

(per ogni persona, per ogni corso)

Il numero massimo di persone Sales certificate che dà punteggio all'azienda è 5.

+8

**Certificazione
"Sales Expert"**

si ottiene al completamento con successo di tutti i corsi Sales Professional

(per persona)

Il punteggio non si aggiunge a quello di ogni certificazione Sales Professional.
(Se completo i 3 corsi guadagno quindi 8 punti e non 2+2+2+8)

+5

**Corso Foundation
+ Certificazione
"Technical Engineer"**

(per ogni persona, per ogni corso)

+25

**Corso Expert
+ Certificazione
"Technical Expert"**

(per ogni persona per ogni corso)

+100

**Certificazione
"Technical Evangelist"**

si ottiene al completamento con successo di tutti i corsi di livello Technical Expert

(per persona)

Il punteggio non si aggiunge a quello di ogni certificazione Technical Expert

COME SI CALCOLANO I PUNTEGGI?

+2 **Acquisizione versione
N.F.R. "Base"
di almeno 1 servizio**
(per ogni NFR attivata)

+10 **Acquisizione versione
N.F.R. "Power"
di almeno 1 servizio**
(per ogni NFR attivata)

+5 **Attività
di Comunicazione Base**
pubblicazione partner badge
su sito del Partner
link a sito reevo.it
almeno 1 comunicazione su
servizi ReeVo inviata al proprio
database Clienti

Il punteggio è assegnato una sola volta, indipendentemente dal numero di comunicazioni inviate.
Il punteggio ha validità annuale. Per rinnovarlo occorre effettuare nuove comunicazioni su nuovi servizi ReeVo

+20 **Attività
di Marketing Advanced**
includono le attività
"Comunicazione Base"
+ esecuzione di tutte le attività
del piano di co-marketing
condiviso e approvato da
ReeVo

Il punteggio non si aggiunge a quello della "Comunicazione Base".
Il punteggio ha una validità annuale. Per rinnovarlo occorre completare le attività di un nuovo piano di co-marketing

+10

Completamento Success Story Pubblica

Questo punteggio ha una validità annuale. Per rinnovarlo occorre completare una nuova success story pubblica.
Il punteggio è assegnato una sola volta indipendentemente dal numero di success story pubbliche effettuate nell'anno.

Partner Program 2024

CRESCERE INSIEME

LIVELLI INCREMENTALI CON BENEFICI CRESCENTI



#BeReeVolution

LIVELLI INCREMENTALI



Partner Program 2024

CRESCERE INSIEME



“

***Livelli Wholesale e DevOps:
per incontrare le evoluzioni
dell'operato dei nostri
Partner e del go-to-market
di ReeVo.***

”



#BeReeVolution

LIVELLI WHOLESALE E DEVOPS



Nel caso Wholesale veniamo incontro a tutte le richieste di reseller che hanno un proprio canale (ad esempio, ma non esclusivamente, società TLC) e che vogliono aggiungere servizi ReeVo al portafoglio dei propri prodotti e servizi che già vendono a questo canale.



ReeVo, come estensione del proprio business, vuole sviluppare un canale di aziende software developer/house attive nel mondo DevOps per portare i vantaggi unici della propria piattaforma PaaS dedicata al mondo Kubernetes (K8s).



Partner Program 2024

CRESCERE INSIEME

LIVELLI INCREMENTALI CON BENEFICI CRESCENTI

“

*Caratteristiche Standard di
ogni livello + Benefici
Aggiuntivi introdotti ogni
anno dal Programma di
Canale*

”



I LIVELLI DI PARTNERSHIP: BENEFICI E REQUISITI

LIVELLO	PUNTEGGIO DA RAGGIUNGERE	REQUISITI MINIMI DEL LIVELLO	SCONTO STANDARD	BENEFICI STANDARD	BENEFICI AGGIUNTIVI CHANNEL PROGRAM
	10 punti		10%	Formazione Commerciale	
	50 punti	Almeno: 1 persona sale certificata 1 Certified Technical Engineer (Foundation) 1 servizio NFR	20%	- Formazione Commerciale - Formazione Tecnica - Supporto Tecnico Telefonico e Remoto - Supporto Presale - Demo dei Servizi - Deal Protection	Special Bid
	125 punti	Almeno 2 persone sales certificate 1 Certified Technical Engineer (Foundation) 1 Certified Technical Expert 2 servizi NFR	30%	Oltre ai benefici Silver Sales account ReeVo dedicato (Area Manager)	- Special Bid - Fondi di Co-Marketing
	200 punti	Almeno 3 persone sales certificate 2 Certified Technical Engineer (Foundation) 2 Certified Technical Expert 3 servizi NFR	35%	Gli stessi del livello Gold	- Special Bid - Fondi di Co-Marketing - Piano di Rebate



Partner Program 2024

CRESCERE INSIEME

LIVELLI INCREMENTALI CON BENEFICI CRESCENTI

È importante sottolineare che
i reseller di un Partner Wholesale
beneficiano comunque
dei livelli di scontistica dedicati
a “Select/Silver/Gold/Platinum”
a seconda del livello
che hanno acquisito.



I LIVELLI DI PARTNERSHIP: BENEFICI E REQUISITI



LIVELLO	REQUISITI DEL LIVELLO	REBATE/SCONTO SU BASE MENSILE	BENEFICI AGGIUNTIVI CHANNEL PROGRAM
	Il partner di tipo Wholesale deve far firmare le C.G.C ReeVo ai partner del proprio canale a cui vende il servizio ReeVo	5% Il rebate è applicato sul Volume ordinato al mese	
	Almeno 1 persona ReeVo Expert Cloud & Hybrid	30% Lo sconto è applicato sul Volume ordinato al mese	LIVELLI DI SCONTISTICA • fino a 10mila € sconto del 30% • da 11mila a 25mila € sconto del 35% • da 26mila a 40mila € sconto del 40% • oltre i 40mila € sconto del 45%

Partner Program 2024

CRESCERE INSIEME

CONDIZIONI SPECIALI DEL PROGRAMMA 2024

“ *Il Programma di Canale
2024 ha definito alcune
facilitazioni speciali per
aiutare:* ”



**I Partner
in fase di Start-Up**

per favorire:

le prime vendite **(FIRST SELL)**

l'attivazione
delle risorse demo
(N.F.R - Not for Resell)



**I Partner
Attivi**

grazie all'iniziativa di:

SPECIAL BID

FACILITAZIONI SPECIALI

ELEMENTO	REQUISITI DA SODDISFARE	BENEFICI AGGIUNTIVI CHANNEL PROGRAM 2024
FIRST SELL	- Firmare le C.G.C. - Avere trattative entro 6 mesi dalla firma delle C.G.C.	EXTRA SCONTO 2024 50% sulle prime 3 trattative
N.F.R.	- N.F.R. "Base": Acquistare almeno una versione N.F.R. dei servizi ReeVo per un valore di almeno 200 € mensili netti - N.F.R. "Power": Acquistare almeno una versione N.F.R. dei servizi ReeVo per un valore di almeno 500 € mensili netti	SCONTO 55 % per i nuovi partner Lo sconto è applicabile anche a N.F.R. esistenti, ma solamente in fase di upgrade per un valore di almeno 200 € netti. SCONTO 55 % per i nuovi partner Lo sconto è applicabile anche a N.F.R. esistenti, ma solamente in fase di upgrade per un valore di almeno 500 € netti.
SPECIAL BID	Il Partner deve: - essere un Partner Attivo* - includere ReeVo nella gestione della opportunità Inoltre, deve comunicare a ReeVo: - la Previsione sui Tempi di Chiusura che si impegna a rispettare - il riferimento del Cliente Finale (Nome Azienda, Nome, Ruolo, e-mail della persona di riferimento)	VALIDITÀ - Lo Special Bid ha una durata massima di 6 Mesi - Assicura la protezione/l'unicità delle condizioni ottenute durante il periodo di validità dei 6 mesi

***nota**

con il termine "Partner Attivo" si intende un Partner che ha firmato le C.G.C. e ha concluso con successo almeno una vendita.
Internamente a ReeVo, un Partner che firma le C.G.C. è quindi classificato in stato "Inattivo" fino al momento della prima vendita.

Partner Program 2024

CRESCERE INSIEME



#BeReeVolution



Partner Program 2024

CRESCERE INSIEME

REEVO ACADEMY
LA VIA PER ESSERE
CERTIFICATI

“

*ReeVo Academy è il
programma di formazione
che consente di ottenere le
certificazioni ReeVo*

”



#BeReeVolution

[ACADEMY.REEVO.IT](https://academy.reevo.it)

2 LIVELLI DI FORMAZIONE E CERTIFICAZIONE COMPLEMENTARI

REE✓0

SALES ACADEMY

IL PROGRAMMA
PER LE FIGURE COMMERCIALI

REE✓0

TECHNICAL ACADEMY

IL PROGRAMMA
PER LE FIGURE TECNICHE



Per domande specifiche  academy@reevo.it

Partner Program 2024

CRESCERE INSIEME

IL PROGRAMMA
PER LE FIGURE COMMERCIALI

REE✓O

SALES ACADEMY



#BeReeVolution

[ACADEMY.REEVO.IT](https://academy.reevo.it)

REEVO SALES ACADEMY

Permette di raggiungere il livello di certificazione
ReeVo Sales Professional per la famiglia di servizi corrispondente
al corso effettuato
(come ad esempio: “ReeVo Certified Sales Professional Data
Protection”). È attualmente articolato in tre training e
certificazioni complementari:



**Sales Academy
Cloud**

**Sales Academy
Data Protection**

**Sales Academy
Cyber Security**

EXPERT

L'eventuale raggiungimento di tutte e 3 le certificazioni
Sales Professional, permette di ottenere il livello
di certificazione **ReeVo Sales Expert**

Partner Program 2024

CRESCERE INSIEME

IL PROGRAMMA
PER LE FIGURE TECNICHE

REE✓O

TECHNICAL ACADEMY



#BeReeVolution

[ACADEMY.REEVO.IT](https://academy.reevo.it)

REEVO TECHNICAL ACADEMY

È attualmente articolato nei seguenti training e relative certificazioni complementari:

**Technical Foundation
Cloud/Data Protection**

**Technical Foundation
Cyber Security**

Dopo aver frequentato il/i corso/i, il raggiungimento della/e certificazione/i consente di ottenere il livello **ReeVo Technical Engineer** per la famiglia di servizi corrispondente al/ai corso/i effettuato/i
(come ad esempio: “ReeVo Technical Engineer – Cloud”)

Partner Program 2024

CRESCERE INSIEME

IL PROGRAMMA
PER LE FIGURE TECNICHE

REE✓0

TECHNICAL ACADEMY

EXPERT



#BeReeVolution

[ACADEMY.REEVO.IT](https://academy.reevo.it)

REEVO TECHNICAL ACADEMY EXPERT

Il livello successivo all'Engineer è rappresentato da quello "Expert" che si articola nei seguenti corsi e nelle relative certificazioni complementari:

**Expert
Cloud**

**Expert
Data Protection**

**Expert
Cyber Security**



Dopo aver frequentato il/i corso/i, il raggiungimento della/e certificazione/i consente di ottenere il livello **ReeVo Technical Expert** per la famiglia di servizi corrispondente al/ai corso/i effettuato/i (come ad esempio "ReeVo Certified Expert – Cloud").

L'eventuale raggiungimento di tutte e 3 le certificazioni Expert permette di ottenere il livello di certificazione ReeVo Certified Evangelist

Partner Program 2024

CRESCERE INSIEME

VALIDITÀ E ATTRIBUZIONE DELLE CERTIFICAZIONI

ATTRIBUZIONE DELLE CERTIFICAZIONI



Le certificazioni sono intese su base individuale – associate quindi alla persona fisica.
L'azienda Partner beneficia quindi dei livelli di certificazione delle proprie persone.
Una risorsa certificata che dovesse cambiare azienda, porterebbe quindi alla nuova azienda i benefici delle proprie certificazioni ReeVo.



Per domande specifiche ➞ academy@reevo.it

#BeReeVolution

ACADEMY.REEVO.IT

VALIDITÀ DELLE CERTIFICAZIONI

Le certificazioni sono valide rispettivamente per:

12
mesi

Certificazione Sales Professional
Certificazione Sales Expert
Certificazioni Technical Engineer

24
mesi

Certificazione Technical Expert
Certificazione Technical Evangelist



Partner Program 2024

CRESCERE INSIEME

I FONDI DI CO-MARKETING



#BeReeVolution

I FONDI DI CO-MARKETING



Se sei un Partner Gold o Platinum contatta
il tuo Partner Account Manager ReeVo, consulta
la guida con le regole di Co-Marketing
e inizia anche tu a sviluppare il tuo business.

Partner Program 2024

CRESCERE INSIEME

DA SEMPRE
AL TUO FIANCO
PER SUPPORTARE IL TUO BUSINESS

www.reevo.it



staff@reevo.it

+39 039 2873925

#BeReeVolution

REEVO
Cloud & Cyber Security